

SUCHEN SIE EINE NEUE HERAUSFORDERUNG?

Dann lesen Sie jetzt weiter ...

Denn bei Leistritz suchen wir Mitarbeiter, die **dynamisch** und **innovativ** an ihre Aufgaben herangehen!

Bei uns können Sie sich verwirklichen, denn als inhabergeführtes Unternehmen bietet Leistritz seit 1905 Chancen für Menschen, die gern über den Tellerrand hinausblicken und Lösungen erarbeiten.

Damit haben wir uns als **Partner** in verschiedensten Märkten weltweit etabliert. Unsere Pumpen und Systeme arbeiten **zuverlässig** in Fahrzeugen, auf Erdölplattformen, in Schiffen und in vielen weiteren Anwendungen. Kunden aus aller Welt schätzen die Qualität unserer Produkte und Expertise unserer Mitarbeiter. **Werden Sie Teil eines starken Teams!**

Für unseren Standort Nürnberg suchen wir ab sofort einen

➤ Area Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Weiterentwicklung einer effizienten Vertriebsstruktur mit langfristiger Betreuung der internationalen Kunden
- Erreichen der Vertriebsvorgaben/-ziele im Verantwortungsbereich
- Führen der Verkaufsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Proaktive Nachverfolgung von Angeboten und Projekten
- Gewissenhafte Datenpflege des CRM Systems
- Mitwirken bei Messen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen

Ihr persönliches Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen)
- Erfahrung im internationalen Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten wünschenswert
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise CRM Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft im internationalen Umfeld
- Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung samt Angabe zu den Gehaltsvorstellung sowie frühestmöglichem Eintrittsdatum.

